OneSolutions
BUSINESS PARTNER
> WE ADD VALUE

RÉFORME 2026-2027

FACTURATION ÉLECTRONIQUE

LE GUIDE INTERACTIF POUR PRÉPARER VOTRE ENTREPRISE

Plateforme agréée
Facturation électronique
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

COMPRENEZ LA RÉFORME
ÉVALUEZ VOTRE NIVEAU DE PRÉPARATION
PASSEZ À L'ACTION

Avant de commencer...

Ce guide est conçu pour vous aider à :

- Comprendre la réforme
- Identifier vos obligations
- Évaluer le niveau de préparation de votre entreprise
- Définir vos prochaines actions

Votre objectif

À la fin de votre lecture, vous devrez être capable de répondre à ces questions

L'objectif de ce guide n'est pas seulement de vous informer.

Il vous ***aide à comprendre*** *où en est votre entreprise et à* ***construire*** *un* ***plan d'action*** *concret* ***avant les échéances*** *de 2026 et 2027.*

OneSolutions
BUSINESS PARTNER
>WE ADD VALUE

Comprendre la réforme

Pourquoi la facturation électronique devient-elle obligatoire ?

La facturation électronique est une réforme portée par **l'État français** afin de **moderniser** les échanges entre les entreprises et de **simplifier les obligations fiscales**.
Son objectif est de rendre les échanges plus rapides, plus fiables et plus sécurisés, tout en renforçant la **lutte contre la fraude à la TVA.**
Cette évolution concerne progressivement **toutes les entreprises** assujetties à la TVA établies en France.

Les objectifs de la réforme

- Simplifier les échanges
- Gagner en efficacité
- Renforcer la conformité
- Moderniser les entreprises

Une facture PDF envoyée par e-mail n'est pas une facture électronique au sens de la réforme.

Une facture électronique contient des données structurées permettant un traitement automatique par les logiciels de gestion.

OneSolutions
BUSINESS PARTNER
>WE ADD VALUE

Ce qui va changer **pour votre entreprise**

La facturation électronique ne change pas seulement le format des factures. Elle **transforme** la manière dont les entreprises **échangent**, **traitent** et **suivent** leurs documents.

AVANT LA RÉFORME

- Factures papier ou PDF
- Envoi par e-mail
- Saisie manuelle des données
- Risque d'erreurs
- Suivi limité
- Traitement plus lent

APRÈS LA RÉFORME

- Factures électroniques structurées
- Transmission via une *PDP**
- Intégration automatique dans les logiciels
- Réduction des erreurs
- Suivi en temps réel
- Traitement plus rapide

C'est quoi une PDP ?

PDP signifie Plateforme de Dématérialisation Partenaire.
Il s'agit d'une plateforme agréée par l'État qui permet de :

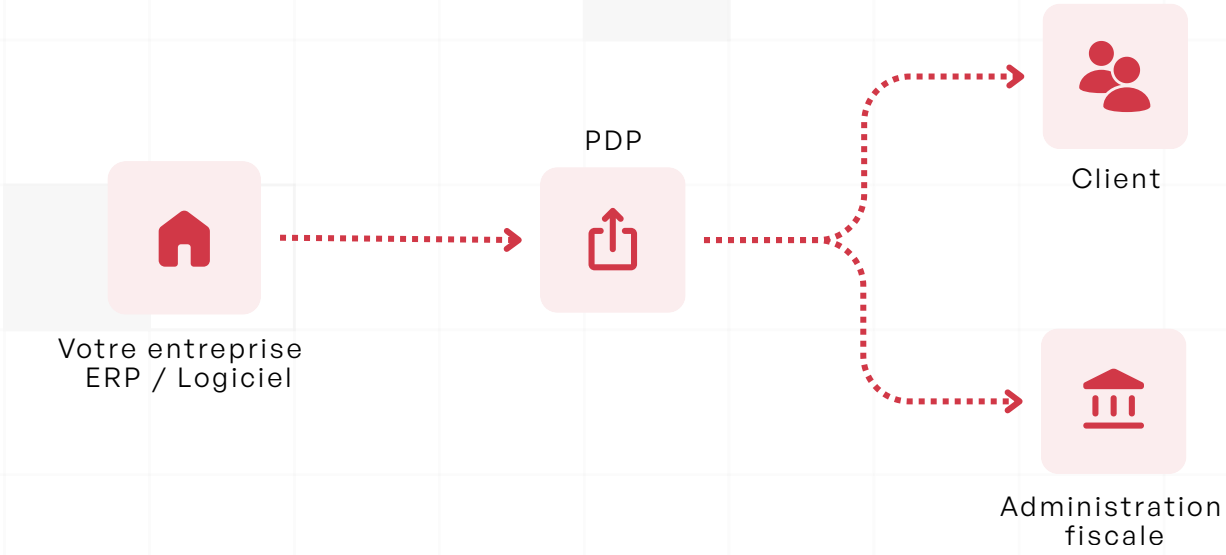
- *transmettre vos factures électroniques*
- *recevoir celles de vos fournisseurs*
- *échanger les données obligatoires avec l'administration fiscale*

En résumé : la PDP devient l'intermédiaire sécurisé entre votre entreprise, vos clients et l'administration.

OneSolutions
BUSINESS PARTNER
>WE ADD VALUE

C'est quoi une PDP ?

La PDP est **l'intermédiaire** sécurisé entre votre entreprise, vos clients et l'administration fiscale.



Faut-il obligatoirement disposer d'un ERP ?

Non, mais...

La réglementation n'impose pas aux entreprises de mettre en place un ERP.

En revanche, la mise en conformité est généralement **beaucoup plus simple**, plus rapide et plus sécurisée avec un ERP moderne capable de communiquer avec une Plateforme de Dématérialisation Partenaire (PDP).

Les entreprises qui utilisent encore plusieurs logiciels, des fichiers Excel ou des traitements manuels **devront souvent mettre en place des développements spécifiques**, des connecteurs ou multiplier les échanges entre leurs différents outils.

À l'inverse, un **ERP centralise les données** de l'entreprise et **facilite** considérablement la transition vers la facturation électronique.

OneSolutions
BUSINESS PARTNER
>WE ADD VALUE

Pourquoi un ERP facilite-t-il la transition ?

- Une seule base de données
- Des informations clients et fournisseurs centralisées
- Une communication simplifiée avec la PDP
- Moins de ressaisies et moins d'erreurs
- Un suivi en temps réel des factures
- Une solution évolutive pour les futures obligations réglementaires

Les entreprises qui disposent déjà d'un ERP moderne abordent généralement cette réforme avec ***plus de sérénité***. Elles peuvent adapter leur environnement existant plutôt que reconstruire l'ensemble de leur processus de facturation.

Sans ERP	Avec un ERP
Données dispersées	Données centralisées
Ressaisies fréquentes	Une seule saisie
Validation manuelle	Processus automatisés
Risque d'erreurs	Contrôles intégrés
Suivi limité	Vision en temps réel

OneSolutions
BUSINESS PARTNER
>WE ADD VALUE

LES 2 DATES
à retenir

La réforme sera déployée progressivement. Les obligations varient selon la taille de votre entreprise. Voici les principales échéances à retenir.

DATE	OBLIGATION	ENTREPRISES CONCERNEES	DETAILS
1er septembre 2026	**Réception** obligatoire	Grandes entreprises	Toutes les entreprises devront être capables de **recevoir** des factures électroniques via une PDP (Plateforme de Dématérialisation Partenaire).
		ETI	
		PME	
		TPE	
		Microentreprises	
	Emission obligatoire	Grandes entreprises	Les grandes entreprises et ETI devront être capables d'**émettre** des factures électroniques via
		ETI	
1er septembre 2027	**Emission** obligatoire	PME	Les PME, TPE et microentreprises devront également être capables d'**émettre** des factures électroniques via une PDP.
		TPE	
		Microentreprises	

À ne pas confondre

Réception des factures

Votre entreprise doit être capable de **recevoir** les factures électroniques de ses fournisseurs.

Émission des factures

Votre entreprise doit être capable **d'envoyer** des factures électroniques conformes à ses clients **via une Plateforme de Dématérialisation Partenaire (PDP)**.

OneSolutions
BUSINESS PARTNER
>WE ADD VALUE

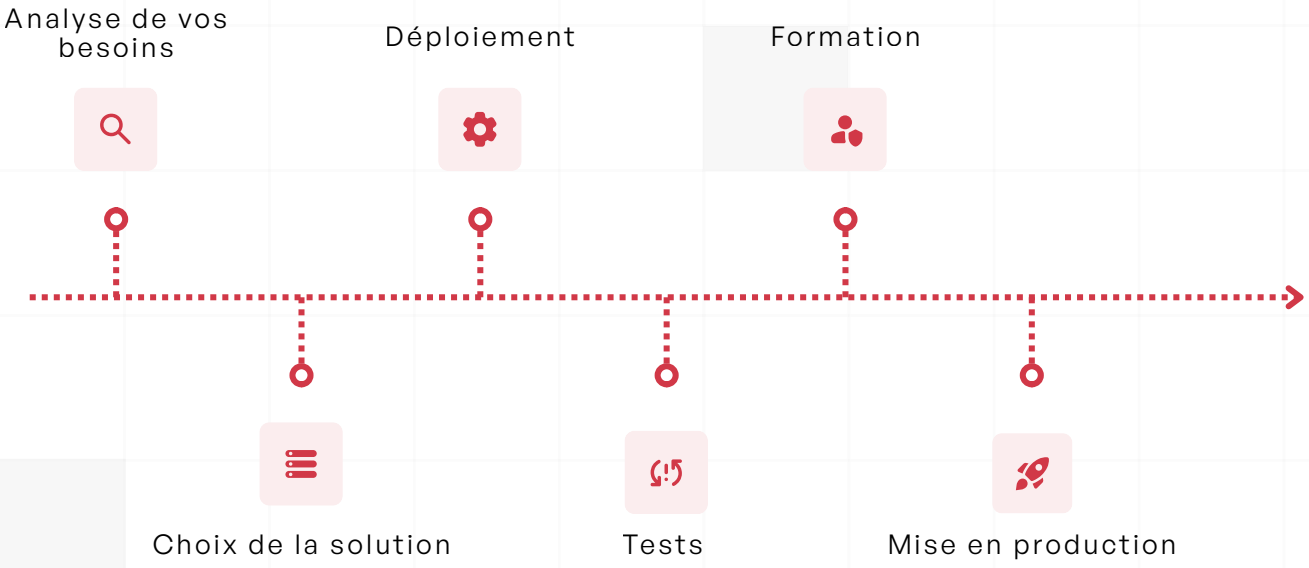
Pourquoi agir dès maintenant ?

Attendre peut vous coûter du temps... et de l'argent

La facturation électronique est bien plus qu'une obligation réglementaire : c'est un **véritable projet** de transformation. Analyser vos **besoins**, choisir les **bons outils**, les **déployer** et accompagner vos équipes peut **prendre plusieurs mois**.

Plus vous anticipez, plus votre transition sera simple, maîtrisée et sans impact sur votre activité.

Les étapes d'un projet



Selon la taille de votre entreprise, ce projet peut s'étaler sur plusieurs **semaines**, voire plusieurs **mois**.

OneSolutions
BUSINESS PARTNER
>WE ADD VALUE

Les conséquences d'une préparation tardive

Les sanctions existent... mais elles ne sont pas le seul risque.

Les sanctions existent, mais elles ne représentent qu'une partie des risques. Pour la plupart des entreprises, les conséquences opérationnelles d'une préparation insuffisante sont souvent plus coûteuses que les amendes prévues par la réglementation.

Facture non conforme

15 € par facture (*plafond annuel de 15 000 €*)

Défaut de e-reporting

250 € par transmission (*plafond annuel de 15 000 €*)

Les montants et modalités peuvent évoluer selon les textes réglementaires en vigueur.

Ce qui coûte réellement le plus cher

Dans la majorité des cas, le coût d'une transition **réalisée dans l'urgence** dépasse largement le montant des sanctions administratives.

Une **mauvaise préparation** peut entraîner des **retards** de facturation, des **interruptions** de processus, des **ressaisies**, des **erreurs** et une mobilisation importante de vos équipes.

OneSolutions
BUSINESS PARTNER
>WE ADD VALUE

Êtes-vous prêt pour la réforme ?

Vous avez découvert les principales obligations de la réforme.
Il est maintenant temps d'évaluer le niveau de préparation de votre entreprise.
Répondez honnêtement aux affirmations des pages suivantes.
Pour chaque affirmation qui correspond à votre entreprise, cochez la case.
À la fin du guide, additionnez vos points pour découvrir votre niveau de préparation.



Cochez les affirmations qui correspondent à votre entreprise.

UNE CASE COCHÉE = 1 POINT

À la fin, découvrez votre niveau de préparation.

LE DIAGNOSTIC EN UN COUP D'ŒIL



5 min



24 questions



24 points



Plan d'action

Ce diagnostic vous permettra d'identifier vos points forts, les axes d'amélioration et les prochaines actions à mettre en place pour préparer votre entreprise à la réforme.

OneSolutions
BUSINESS PARTNER
>WE ADD VALUE